

Werkstudent:in (m/w/d) im Vertrieb

ab sofort in Hamburg mit Option zur Mobilarbeit



Du suchst eine abwechslungsreiche Aufgabe als Werksstudierende im Vertriebsmanagement? Dann werde ein Teil unserer offenen Unternehmenskultur und komm in unser Team!

Über uns

Die intersoft consulting services AG ist als Beratungsunternehmen spezialisiert auf Unterstützungsleistungen in den Themen Datenschutz, IT-Sicherheit und IT-Forensik. Mit der Stellung von externen Datenschutzbeauftragten sind wir einer der führenden Dienstleister in der Datenschutzberatung und nicht zuletzt mit unserem Blog und Podcast „Dr. Datenschutz“ deutschlandweit bekannt.

Das sind deine Aufgaben

In deiner Funktion bist du Teil des Vertriebsteams und hast u.a. diese vielfältigen Aufgaben:

- Du unterstützt die Vertriebsleitung bei strategischen Vertriebsthemen. Dabei liegt dein Schwerpunkt auf Recherchetätigkeiten zu Markt, Wettbewerbern und Produkten sowie der Aufbereitung der Ergebnisse in Excel und PowerPoint als Entscheidungsgrundlage, aber auch auf der Unterstützung bei der Erstellung und Pflege von Angebotsvorlagen und bei Vertriebsauswertungen.
- Du übernimmst einzelne wiederkehrende Aufgaben im Vertriebstagesgeschäft, wie z. B. die Abwicklung von Webinaran- und Abmeldungen oder Stammdatenpflege im CRM-System.
- Du arbeitest bei vielfältigen Aufgaben an den Schnittstellen zu Marketing, Qualitätsmanagement und Controlling zu.

Das wünschen wir uns

Du bringst idealerweise folgende Voraussetzungen mit:

- Du bist in einem betriebswirtschaftlich orientierten Bachelor- oder Masterstudiengang eingeschrieben, wie z.B. BWL, Sales Management, Business Development oder ähnliches.
- Du findest Themen rund um Datenschutz, IT-Sicherheit und IT-Forensik interessant und würdest dich als IT-affin beschreiben.
- Du bist sicher im Umgang mit Word, Excel und PowerPoint und verfügst über ausgeprägte analytische Fähigkeiten.
- Du hast sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und ein gutes Sprachgefühl.
- Du suchst eine langfristige Tätigkeit und bist bis 20 Std./ Woche während deiner Vorlesungszeit sowie in den Semesterferien verfügbar.

Das sind unsere Benefits

Du bekommst interessante Aufgaben mit gestalterischen Freiräumen in einem wachsenden Unternehmen mit moderner Firmenkultur. Nicht nur zufriedene Kund:innen sind für uns von Bedeutung, sondern auch glückliche Kolleg:innen. Wie wir das erreichen wollen?

- **Fachlich fundierte Einarbeitung**
Vor Herausforderungen stehst du nicht alleine. Wir schöpfen aus unserem gemeinsamen Wissens- und Erfahrungspool..
- **Individuelle Fort- und Weiterbildung**
Auch deine Entwicklung fördern wir! Du profitierst vom Expertenwissen im Vertrieb und in unseren digitalen Geschäftsfeldern.
- **Deine Meinung und Ideen sind gefragt**
Im Rahmen unserer New-Work-Projekte kannst du dich in unterschiedlichen Themen einbringen und sie innovativ mitgestalten. Unser betriebliches Vorschlagswesen bietet dir eine Plattform, Feedback zu äußern.
- **Flexibilität u. a. durch orts- und zeitflexibles Arbeiten**
Durch Mobilarbeit und Gleitzeitregelung bist du flexibel. Bei uns gilt Überstundenausgleich und Reisezeit ist Arbeitszeit.
- **Verschiedene Sonderleistungen**
Flatrate an kostenlosen Getränken, Obst und Eis, Betriebliche Altersvorsorge, Vermögenswirksame Leistungen, Fahrkartenzuschuss, Essenszuschuss, Fitnesszuschuss, private Nutzung von iPhone und iPad u.v.m.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Deine Ansprechpartnerin ist Kim Anh Hoang Thi.

Telefon: 040 / 790 235 204

E-Mail: jobs@intersoft-consulting.de

PGP: [Download öffentlicher Schlüssel](#)

intersoft consulting services AG

Hamburg • Berlin • Köln
Frankfurt • Stuttgart • München

Fragen zu den Stellenangeboten oder deiner Bewerbung beantwortet dir gern Kim Anh Hoang Thi.

Telefon: 040 / 790 235 204
E-Mail: jobs@intersoft-consulting.de
PGP: Download öffentlicher Schlüssel

Hauptsitz:
intersoft consulting services AG
Beim Strohause 17
20097 Hamburg

www.intersoft-consulting.de



„In unserer offen gelebten Firmenkultur bieten wir dir viele Chancen deine Fähigkeiten und Interessen nicht nur einzubringen, sondern auch umzusetzen – komm in unser Vertriebsteam.“

Vertriebsleiterin Julia Reiter