

# Vertriebsassistent (m/w/d) im Innendienst

ab sofort in Hamburg, in Vollzeit



**Du suchst eine abwechslungsreiche Aufgabe im Vertriebsinnendienst und möchtest ein Teil unserer vielfältigen und offenen Unternehmenskultur in Hamburg sein? Dann wollen wir uns vorstellen!**

## Über uns

Die intersoft consulting services AG ist spezialisiert auf Unterstützungsleistungen in den Themen Datenschutz, IT-Sicherheit und IT-Forensik. Mit der Stellung von externen Datenschutzbeauftragten sind wir einer der führenden Dienstleister in der Datenschutzberatung und nicht zuletzt mit unserem Blog und Podcast „Dr. Datenschutz“ deutschlandweit bekannt.

## Das sind deine Aufgaben

In deiner neuen Position als Vertriebsassistent (w/m/d) unterstützt du unser Vertriebsteam bei der inhaltlichen und organisatorischen Betreuung von potenziellen und bestehenden Kunden und die Vertriebsleitung bei strategischen Vertriebsthemen. Das Aufgabenspektrum umfasst u. a.:

- Eigenverantwortliche Übernahme wiederkehrender Aufgaben im Vertriebstagegeschäft, u.a. die Abwicklung von Webinaran- und Abmeldungen, Bearbeitung von eingehenden Anfragen zu unseren Beratungsleistungen per E-Mail oder Telefon von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Auftragserteilung, Dokumentation und Pflege vertriebsrelevanter Daten im CRM-System, Kontaktpflege im Rahmen von Kundenbindungsmaßnahmen.
- Als Ansprechpartner:in kümmerst du dich um organisatorische Fragen unserer Kunden und Berater:innen im Rahmen der Auftragsabwicklung.
- Du arbeitest der Vertriebsleitung bei strategischen Vertriebsthemen zu und unterstützt bei der Weiterentwicklung unserer Vertriebs- und Marketingaktivitäten. Dabei liegt dein Schwerpunkt auf Recherche-Tätigkeiten zu Markt, Wettbewerbern und Produkten sowie der Aufbereitung der Ergebnisse in Excel und PowerPoint als Entscheidungsgrundlage, aber auch auf der Unterstützung bei der Erstellung und Pflege von Angebotsvorlagen und bei Vertriebsauswertungen.
- Du übernimmst vielfältige Aufgaben an den Schnittstellen zu Marketing, Qualitätsmanagement und Controlling.

## Das wünschen wir uns

Du bringst idealerweise folgende Voraussetzungen mit:

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder einen vergleichbaren Abschluss.
- Du konntest erste Berufserfahrung in einem kaufmännischen Beruf mit intensivem Kundenkontakt sammeln.
- Du bist ebenso freundlich wie souverän im Umgang mit internen und externen Kontaktpersonen.
- Du bist sicher in der Anwendung von Word, Excel und PowerPoint und verfügst über ausgeprägte analytische Fähigkeiten.
- Du hast sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und ein gutes Sprachgefühl.
- Du findest Themen rund um Datenschutz, IT-Sicherheit und IT-Forensik interessant und würdest dich als IT-affin beschreiben.

## Das sind unsere Benefits

Nicht nur zufriedene Kunden:innen sind für uns von Bedeutung, sondern auch glückliche Kollegen:innen. Wie wir das erreichen wollen?

- **Fachlich fundierte Einarbeitung**  
Vor Herausforderungen stehst du nicht allein. Um deine Einarbeitung kümmern wir uns. Wir schöpfen aus unserem gemeinsamen Wissens- und Erfahrungspool.
- **Variabler Gehaltsbestandteil**  
Neben einem guten Grundgehalt, werden auch deine Vertriebsserfolge honoriert.
- **Individuelle Fort- und Weiterbildung**  
Auch deine Entwicklung fördern wir!
- **Deine Meinung und Ideen sind gefragt**  
Im Rahmen unserer New-Work-Projekte kannst du dich in unterschiedlichen Themen einbringen und sie innovativ mitgestalten. Unser betriebliches Vorschlagswesen bietet dir eine Plattform, Feedback zu äußern.
- **Flexibilität u. a. durch orts- und zeitflexibles Arbeiten**  
Mobilarbeit, Gleitzeitregelung, Überstundenausgleich, Reisezeit ist Arbeitszeit, Sabbaticalmodelle
- **Verschiedene Sonderleistungen**  
Flatrate an kostenlosen Getränken, Obst, Betriebliche Altersvorsorge, Vermögenswirksame Leistungen, vertraglich vereinbarte und anlassbezogene Sonderurlaubstage und Bonuszahlungen, Fahrkartenzuschuss, Essenzuschuss, Fitnesszuschuss, private Nutzung von iPhone/iPad u.v.m.

## Haben wir dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung.

Deine Ansprechpartnerin ist Kim Anh Hoang Thi.

Telefon: 040 / 790 235 204

E-Mail: [jobs@intersoft-consulting.de](mailto:jobs@intersoft-consulting.de)

PGP: [Download öffentlicher Schlüssel](#)

intersoft consulting services AG  
Hamburg • Berlin • Köln  
Frankfurt • Stuttgart • München

Fragen zu den Stellenangeboten oder deiner Bewerbung beantwortet dir gern Kim Anh Hoang Thi.

Telefon: 040 / 790 235 204  
E-Mail: [jobs@intersoft-consulting.de](mailto:jobs@intersoft-consulting.de)  
PGP: Download öffentlicher Schlüssel

Hauptsitz:  
intersoft consulting services AG  
Beim Strohause 17  
20097 Hamburg

[www.intersoft-consulting.de](http://www.intersoft-consulting.de)



„In unserer offen gelebten Firmenkultur bieten wir dir viele Chancen deine Fähigkeiten und Interessen nicht nur einzubringen, sondern auch umzusetzen – komm in unser Vertriebsteam.“

Vertriebsleiterin Julia Reiter